

# ELINKEINOPOLITIIKKA: LAADUKASTA SISÄLTÖÄ YRITTÄJÄTAPAAMISIIN



Klikkaa kuvaa ja  
katso tarjoukseni  
videona!

Esa Mutanen

esa@seesamaukene.fi

p. 050 493 3523

Seesam 

# POSITIIVISESSA KOHTAAMISESSA ON KAIKKI

Oletko kokenut, että paikallisten yrittäjien kanssa pitäisi pystyä parempaan?

Yrittäjän aamukahvit, Yrittäjäpäivät, Yrittäjäillat; kutsutpa yrittäjien kanssa järjestettyjä teemahetkiä miksi tahansa, suuri toive lienee se, että kohtaaminen luo positiivisuutta kunnan yrittäjiin ja heidän kanssakumppanuuteen.

## Tarjoamme sisältöä yrittäjäkohtaamisiin:

Tavoitteena positiivisuus,  
hyödyllinen sisältö ja  
tiivistyvä yhteistyö

Tapahtumassa kunnan viranhaltijat  
ja yrittäjät kohtaavat yhdessä  
ohjatusti ja vapaasti.

***Tartu mahdollisuuteen ja tutustu tarkemmin sisältöön seuraavilla sivuilla! .***

# YRITTÄJÄTAPAHTUMA KUNNASSA

## 3 vaihtoehtoista teemasisältöä

### 1. Hyvä kunta-kumppanuus

- Tarinallinen tuokio, jossa esitellään yhteistyössä onnistumisen syitä (käytös, luottamus)
- Teeman tavoitteena positiivinen ja keskusteluja avaava yrittäjäilmapiiri

### 2. Menestyminen julkisissa hankinnoissa

- Teeman tavoitteena on auttaa oman kunnan yrittäjiä menestymään julkisissa hankinnoissa "kotona ja vierasotteluissa".
- Annetaan käytännön vinkkejä, joilla menestyy.

### 3. Kasvuyrittäjän tuloksekkaat hankinnat

- Osaava ostaminen on menestysavain.
- Teeman tavoitteena on herättää yrittäjää pohtimaan ostamisen kehittämistä.
- Onnistuneet caset antavat pohdintoille syvyyttä.

# YRITTÄJÄILLÄN TEEMA 1: *HYVÄ KUNTAKUMPPANUUS*

”Yrittäjien toiveet ja kunnan mahdollisuudet ovat joskus ristiriidassa. Se saattaa näkyä myös poliitikoissa. Syntyy jännitteitä, jotka ovat omiaan heikentämään kumppanuutta. Tarjolla on vastavoima!”

**Tarinat** luottamuksen merkityksestä, onnistuneista yhteistyökuvioista ja valmistautumisen arvostamisesta innostavat. Miksi rankkarispesialisti saa uuden mahdollisuuden, vaikka epäonnistui äsken nolosti? Mitä keskusteluyhteyden ja yhteisen edun löytäminen merkitsi? Miksi yrittäjä osoitti arvostusta, kun huomasi että viranhaltija saapui valmistautuneena?

Tarinat vastaavat ja herättävät kuulijaa pohtimaan oman toiminnan parantamista kumppanuuden hyväksi.

## Opettavaiset tarinat:

- I. auttavat ymmärtämään toista ja sen ratkaisuja,
- II. herättävät pohtimaan arvostuksen merkitystä,
- III. ojentaa kumppanuuden rakennusmateriaalit käytettäväksi ja kannustaa käyttämään niitä.



**”Seesam auttaa tuloksiin.”**

**Esa Mutanen**

**p. 050 493 3523**

**<https://seesamaukene.fi>**

# LÄMPÖPARTIO OY MENESTYY JA KASVAA

Kasvuyrittäjänä palkitun yhtiön toimitusjohtaja Vesa Malmbergin kokemus



## Asiakaskokemus:

”Olemme erinomaisia myymään ja asentamaan energiajärjestelmiä. Tiedämme, miten asiakas saadaan tyytyväiseksi. Siksi olemme vuosien ajan kasvaneet kiitettävästi. Saavutimme volyymit, jotka mahdollistavat onnistumisen ostoissa. Halusimme oppia hyödyntämään volyymit. Seesam Hankintapalvelut valmensi meitä ostamaan paremmin, edullisemmin ja luotettavammin. Onnistuneet ostot tukevat kannattavaa kasvua, joka jatkuu vahvana.”

Vesa Malmberg  
Lämpöpartio Oy

Yrittäjältä kunnassa – kaksi vaihtoehtoista teemaa:

”Kasvuyrittäjän tie tuloksekkaaseen ostamiseen.”

”Näin menestyt julkisissa hankinnoissa meillä ja muualla.”

Illan ohjelma vain 1190 € (alv 0 %) + matkakulut

Soita Esalle p. 050 493 3523

[esa@seesamaukene.fi](mailto:esa@seesamaukene.fi)

<https://seesamaukene.fi>

# YRITTÄJÄTAPAHTUMAN TEEMA 2: ”NÄIN MENESTYT JULKISISSA HANKINNOISSA MEILLÄ JA MUUALLA”



*”Jokainen kunnanjohtaja ja veronmaksaja toivoo, että oman kunnan yritys voittaa kaikki oman kunnan tarjouskilpailut. Mutta se ei ole mahdollista, koska menestystä halutaan myös naapurista ja kauempaakin. Me kaikki haluamme työtä ja toimeentuloa lähellemme.”*

**Kunnan ja sen alueen yrittäjien yhteiset kohtaamiset ovat avaimia menestykseen. Miksi?**

**Tiesitkö, että omaan menestymiseen vaikutetaan jopa ratkaisevasti hyvällä käyttäytymisellä?**

**Osaatko laatia menestystarjouksen?**

**Osa enemmän I: Tunnista hankinnan valmistelijan ja päätöksenteon kriittisen hetket.**

**Osa enemmän II: Vuoropuhelun taitaja on käytettävissä, kun hankinnan valmistelija sitä eniten kaipaa.**

**Osa enemmän III: Tunnista paikallisuuden todelliset kilpailuedut ja luota niihin.**

# YRITTÄJÄILLÄN TEEMA 3: ”KASVUYRITTÄJÄN TIE TULOKSEKKAASEEN OSTAMISEEN”

”Kasvuyrittäjät ovat Suomen toivoja. He tekevät kaikkensa kasvun ja tulevaisuuden eteen. Kasvun palkinto on nähtävä vuosien päässä tulevaisuudessa. Mitä välipalkintoja on matkalla?”

Tuloksekas ostaminen ei ole taikuutta. Se on taituruutta, jonka voi oppia. Ensin on myytävä enemmän, sillä ostovolyymien kasvu antaa mahdollisuuden ostaa sekä laadukkaammin, että merkittävästi edullisemmin. Kun ostetaan taitavammin, jokainen entisellä hinnalla myyty tuote synnyttää enemmän tulosta.

## Tuloksekkaan ostamisen kolme palkintoa:

- I. Rahoitusta kasvuun, markkinointiin ja tuotekehitykseen
- II. Näkyvä tulos rentouttaa ja lisää tulevaisuuden uskoa. On aiempaa helpompaa luottaa omaan tekemiseen ja sen parantamiseen.
- III. Yrittäjällä on mahdollisuus taloudelliseen palkintoon.



”Seesam auttaa tuloksiin.”

Esa Mutanen  
p. 050 493 3523  
<https://seesamaukene.fi>

# TARTU TARJOUKSEEN!

Klikkaa kuvaa ja  
katso tarjous  
videona!



Esa Mutanen

[esa@seesamaukene.fi](mailto:esa@seesamaukene.fi)

p. 050 493 3523

<https://seesamaukene.fi>



**Seesam**<sup>®</sup>

